

FRANCISCO JOSÉ HARDY CAVALCANTE FILHO

Brasileiro, 37 anos, Casado, 1 filho(a)

Dados pessoais

CPF (BRA)(BR)66574927315

hardycavalcante@gmail.com

48 3369-3000

RUA Albatroz 598 APT 103 Ingleses Do Rio Vermelho 88058240 Florianópolis Santa Catarina Brasil

<https://www.facebook.com/hardy.cavalcante>

(48)996050573

Deficiências

Nenhuma Deficiência

Objetivos

Almejo cargos de supervisor, líder de setor, vendedor externo, área comercial e administrativa, com salários acima de R\$ 3 MIL.

Áreas de interesse

- Bancos no nível Supervisão/Coordenação
- Serviços Administrativos no nível Auxiliar/Operacional
- Serviços Administrativos no nível Supervisão/Coordenação
- Administração Comercial/Vendas no nível Auxiliar/Operacional
- Administração Comercial/Vendas no nível Supervisão/Coordenação

Resumo Profissional

Espírito de (equipe, liderança, organização).

Líder em (vendas, coordenação, lançamentos, obtenção).

Solucionador experiente de (problemas, conflitos, pendências).

Motivador de (equipes, grupos, programas, produtividade).

Intensa, ótima, boa vivência em (coordenar, supervisionar, chefiar, administrar)

Facilidade em (decisão, comunicação, expor, vender, detectar, implantar).

Hábil em (motivar, obter, vender, coordenar, treinar).

Capacidade em (elaborar, liderar, cumprir, atingir).

Prática em (solucionar, liderar, vender, contratar, eliminar).

Supervisor treinado em (organizar, orientar, controlar, acompanhar).

Formação

Escolaridade

Ensino Médio (2o. Grau) completo

Cursos Complementares

ENEAGRAMA, cavalcante training

(Julho de 2015) - Concluído

Técnicas de Vendas, curso pago pelo banco BMG

(Fevereiro de 2011) - Concluído

Gestão de Forças e Vendas, curso pago pela empresa OI

(Fevereiro de 2008) - Concluído

Técnicas de Vendas, curso pago pela empresa Normatel Nordeste Materiais LTDA.

(Junho de 2008) - Concluído

Negociações de Sucesso, curso pago pela empresa Normatel Nordeste Materiais LTDA.

(Janeiro de 2007) - Concluído

Técnicas de Vendas, curso pago pela empresa Normatel Nordeste Materiais LTDA.

(Outubro de 2007) - Concluído

Curso de Vendas - Gestão, curso pago pela empresa Lojas da Bíblia Ltda.

(Fevereiro de 2004) - Concluído

Quebras de objeções., curso pago pela empresa Lojas da Bíblia Ltda.

(Março de 2003) - Concluído

Buscando excelência no atendimento, curso pago pela empresa Lojas da Bíblia Ltda.

(Março de 2002) - Concluído

Técnicas de Vendas, curso pago pela empresa Lojas da Bíblia Ltda.

(Outubro de 2002) - Concluído

Idioma

Leitura

Escrita

Conversação

Português

● ● ● ●

● ● ● ●

● ● ● ●

Histórico profissional

HCcred Promotora de Crédito

Empreendedor individual desde Julho/2018

Empresa:

Francisco José Hardy Cavalcante Filho ME.

CNPJ: 30.913.114/0001-93

HCcred Promotora de Crédito (fantasia)

Agente de crédito

Promotora de Crédito

Correspondente

Atuando com crédito consignado para aposentados e pensionistas do INSS, para servidores MUNICIPAIS, ESTADUAIS e FEDERAIS, crédito com garantia de IMÓVEL e VEÍCULO, crédito PESSOAL com DÉBITO em CONTA CORRENTE e POUPANÇA sob consulta de viabilidade, crédito débito em CONTA DE ENERGIA, débito em CARTÃO DE CRÉDITO, empréstimo no BOLETO.

De 2010 a 2012- BMG (CLASSECREDE – PROMOTORA DE CRÉDITOS LTDA

Gerente de Loja - Outubro/2010 a Dezembro/2016

Atuando nos segmentos de empréstimo consignados, pessoal, financiamentos auto, seguro de vida, serviços burocráticos e assessoria financeira e etc. Liderança de equipes, administrando loja, compras e Aprovação de pedidos e análise de risco; Gerenciamento de equipe (atendimento, expedição, social media e vendas); Responsável por realizar social media; Gerenciamentos de metas de vendas e resultados atendendo clientes; Administrando e estruturando as equipes em ambiente de trabalho; Gerenciando os recursos materiais e financeiros; Assessorando a diretoria e demais setores da empresa.

AGECEL- N.C. Lista Eletrônica Ltda Me.

Promotor de Vendas Externo - Janeiro/2010 a Outubro/2010

Atuando com vendas no segmento de listas telefônicas

Atendimento as grandes empresas

Negociações de dívidas e renovações de planos

(B&F Telecomunicações) Lojas Oi- Fortaleza-CE

consultor de vendas - Outubro/2007 a Setembro/2008

Atuando com vendas de planos e aparelhos celulares oi

Atendimento ao público e relacionamento via telemarketing

Negociações de dívidas e renovações de planos

Reconhecido como excelência em atendimento (cliente oculto oi), duas vezes e pela franquia B&F telecomunicações e pelo grupo Aguiá-telecom.

Normatel Nordeste Materiais LTDA.

Consultor de Vendas - Agosto/2006 a Fevereiro/2007

Atuando com vendas de materiais elétricos, hidráulicos, tintas, texturas, canos e conexões e etc...

DG Comercial Ltda.

Consultor de Vendas / Caixa - Fevereiro/2006 a Julho/2006

atuando com vendas de confecções e artigos esportivos.

Casa da Bíblia LTDA

consultor de vendas/Credenciário/Balcão/Fiscal - Março/2002 a Março/2005

Atuando com vendas de livros, artigos religiosos, CDs, no varejo e atacado.

Campeão em vendas por 2 anos consecutivos.

Último salário e benefícios

Último salário

R\$ 2.000,00

Benefícios

Cargo 100% comissionado.

Outros objetivos

Pretensão salarial

Faixa de R\$ 3.000,00 (Real)

Região de interesse

Preferência pela região de Florianópolis/Santa Catarina/, ou num raio de 150 km.

Aceita viajar pela empresa.

Aceita considerar propostas de outras regiões.

Informações complementares

Procuro novos desafios profissionais e uma efetivação no mercado, tendo o desenvolvimento de minhas habilidades e a geração de resultados como objetivo, viabilizando um crescimento qualitativo e quantitativo para a empresa