

# Jener Pantoja

## Gerente comercial

---

### Jener Edvar Sales Pantoja

Rua, Hidalgo Araújo, 1160 - Jardim Cidade de Florianópolis  
São José - SC

(48) 99947-7405  
jenerpantoja@gmail.com

---

---

### Competências

Relacionamento interpessoal

Foco em resultado

Negociação

Liderança

Resiliência

---

---

### Experiência Profissional

#### **Mongeral Aegon/ Corretor de seguro de vida e previdência**

DESDE DE MARÇO DE 2019, FLORIANÓPOLIS-SC

Síntese das atividades:

- Representante da empresa no canal CDL, apresentando e comercializando o CDLPrev
- Consultoria financeira para pessoa física, identificando necessidades e propondo a blindagem do patrimônio e garantia das necessidades básicas da família.

#### **SOS Distribuidora de Alimentos / Gerente comercial**

AGOSTO DE 2012 - ABRIL DE 2017, BIGUAÇU-SC

Síntese das atividades:

- Recrutamento e seleção de vendedores
- Treinamento de vendedores
- Visita de campo aos principais clientes
- Planejamento e execução de metas
- Abertura da praça de Curitiba
- Compras de mercadorias
- Representação da empresa em feiras e eventos

#### **Cia do Queijo / Gerente Comercial**

ABRIL DE 2006 - JULHO DE 2012, SÃO JOSÉ-SC

Síntese das atividades:

- Iniciei como vendedor externo no centro de Florianópolis, posteriormente sendo promovido para supervisor de vendas, em seguida acumulando a função de comprador geral da empresa e gerente comercial
- Planejamento estratégico anual
- Recrutamento e seleção de vendedores e supervisores
- Treinamento dos vendedores e supervisores

- Treinamento de produtos, focado em agregar valor
- Visita de campo aos principais clientes
- Compras de mercadorias
- Formação do preço de vendas e impacto dos imposto no preço das mercadorias
- Representação da empresa em feiras e eventos

---

## Formação

---

### Universidade Cândido Mendes / MBA em Gestão Comercial

Conclusão: 2011, FLORIANÓPOLIS-SC

### Universidade Salgado de Oliveira / Graduação Superior em Gestão de Comércio Varejista

Conclusão: 2004, GOIÂNIA-GO

---

## Atividades e Cursos extracurriculares

---

### Sociedade Brasileira de Coaching

Personal & Professional Coaching e Líder Coach

### Instituto VendaMais

Certificação em Vendas - VendaMais

### Dale Carnegie Course:

Treinamento de Competências Interpessoais - Habilidades para o Sucesso

### Fundação Getulio Vargas

Gestão da Força de Vendas

### ABAD-SP

Treinabad (O vendedor pitbull)