



OBJETIVO: COMERCIAL / ADMINISTRATIVO / FINANCEIRO

FORMAÇÃO

- Formação Superior em Administração em andamento – Faculdade Uninter/POA/RS – (2013/2020);
- Inglês Intermediário – Escola de idioma SENAC/RS - Módulo intermediário – (2015/2016);
- Técnicas em vendas telemarketing – Senac – (2004);
- Técnico em Radiologia Médica – Fundação Saint Pastous – (2001 / 2003);
- Extensão em Radioterapia Médica – Fundação Saint Pastous – (2003.2).

RESUMO DE QUALIFICAÇÕES

Vasta experiência na localização e previsão de negócios alinhados ao crescimento da empresa. Mapeava clientes e parceiros indiretos de acordo com as políticas comerciais definidas, e dentro do mercado brasileiro. Fornecia dados técnicos de produtos, sistemas e soluções para análise de marketing e de novos lançamentos. Elaborava orçamentos, análise fiscal, financeira e efetuava registros no sistema ERP. Criava canais de venda, mantinha os existentes e revertia mercados concorrentes. Trabalhava no apoio a licitações e pregões nacionais. Mantinha relacionamento remoto e presencial com o mercado alvo, envolvendo entidades de classe e governo, além de intermediar inadimplência e apoiar contratos críticos.

ATIVIDADES PROFISSIONAIS

Gráfica e Editora JK – desde 01/2019

Indústria Nacional com 47 anos de mercado, na produção de materiais gráficos.

Vendedor Interno

- Prospecção e atendimento de clientes novos e existentes, mantendo relacionamento presencial e remoto,
- Elaboração de orçamentos no sistema ERP, dando todo apoio técnico necessário,
- Fechamento de negociações, apoio a contratos críticos e inadimplência.

ICA INDÚSTRIA DE ATAÚDES LTDA –04/2018 a 01/2019

Indústria nacional com 30 anos de mercado, na fabricação de ataúdes.

Analista Financeiro

- Atuação na área financeira, com experiência no processamento e baixas de pagamentos, conciliação bancária, contas à receber, acompanhando e verificando as provisões de custos e despesas.
- Experiência no contato com bancos para envio do arquivo de duplicatas, controle de prorrogação de vencimentos, descontos financeiros e negociação de juros.
- Vivência no acompanhamento de clientes inadimplentes, buscando a quitação do débito mediante negociação e prorrogação de pagamento.
- Responsável pelo desenvolvimento de indicadores de desenvolvimento financeiro e operacional e planejamento e controle financeiro de projetos, contratos, receitas e custos.

IMS SOLUÇÕES EM ENERGIA LTDA – 08/2013 a 05/2017

Indústria nacional com 35 anos de mercado, de equipamentos para controle e qualidade de energia elétrica.

Especialista em negócios

- Mapear clientes e parceiros indiretos de acordo com as políticas comerciais definidas.
- Elaborava orçamentos, análise fiscal, financeira e efetuava registros no sistema ERP.
- Criava canais de venda, mantinha os existentes, e revertia mercados concorrentes.
- Trabalhava no apoio a licitações e pregões nacionais.
- Mantinha relacionamento remoto e presencial com o mercado alvo, envolvendo entidades de classe e governo, além de intermediar inadimplência e apoiar contratos críticos.

EMPRESAS VARIADAS. SETOR COMERCIAL E ADMINISTRATIVO – 2003 / 2013