

# **FABIO DOS SANTOS REIS**

Casado – 43 anos

Rua Santa Inês, 160 – São João do Pau d'Alho - SP

Fone: (18) 997111117

[icfreis@yahoo.com.br](mailto:icfreis@yahoo.com.br)

CNH – AB

## **EXPERIÊNCIA EDUCACIONAL**

Curso interrompido de dois anos de engenharia elétrica na Universidade São Judas Tadeu, na capital paulista.

Conhecimento em Windows, Office, Internet e downloads. Inglês Básico. White Belt. Direção Defensiva e segurança no trabalho.

## **EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL**

### **De 1997 a 1998. Colgil Coml. Ltda.**

- Estagio em empresa importadora de equipamentos de informática e componentes eletrônicos.

### **De 1998 a 1999. Elevadores Sur. (atual Thyssen Krup)**

- Estagio em empresa fabricante e distribuidora de elevadores e escadas rolantes.
- Responsável direto por setor de modernização, em elevadores de prédios já existentes, a partir de sua venda até a entrega.

### **De 2000 até a 2008. Cia. de Bebidas das Américas (AMBEV – CURITIBA PR)**

- Na função de vendedor, atuando no atendimento a clientes.
- Comercialização de cerveja, refrigerantes, água e isotônicos.
- Planejamentos de ações de mercado.
- Negociação de margem bruta e preço ao consumidor.
- Desenvolvimento de ações de merchandising em pontos de venda.
- Proposta de venda baseada em análise de giro através de verificação de estoque.
- Amplo conhecimento de varejo de pequenos a grandes comércios.
- Programa de excelência em vendas.
- Diversos treinamentos em processos de venda, marketing e direção defensiva.
- Utilização de palmtop, bem como o software de vendas.
- Treinamento interno para desenvolvimento profissional.

### **De 2008 até 2014. Distribuidora de Bebidas Penacol (Revenda Ambev – Presidente Prudente)**

- Atuação como supervisor de vendas da Nova Alta Paulista, sede em Dracena.
- Com a função de treinar e orientar a equipe de vendas.
- Planejamento de ações para atingimento de metas.
- Orientação, em rota, quanto aos aspectos de vendas, marketing e rotinas.
- Capacidade em observar, no mercado, as suas reais necessidades.
- Conhecimento de toda a região, bem como seus principais clientes.
- Elaboração de relatórios e planilhas diversas.
- Treinamentos internos de liderança.
- Incorporação da revenda pela AmBev em julho/2014.

### **De 2014 até 2021 . AMBEV – CDD Presidente Prudente + CDD Araçatuba**

- Supervisor de Contas no CDD Dracena. Atuação em toda a Nova Alta Paulista e região de Andradina. Atendimento aos maiores clientes da área como Atacados, Supermercados e Redes.