

Moacyr Alves Ferreira

Brasileiro, casado, dois filhos

OBJETIVO

ÁREA COMERCIAL

Atuar como PJ na região de Blumenau/SC (empresa jurídica ativa: CNPJ/MF: 37.485728/0001-60).

CONTATO



(47) 3018-3477
(47) 9 9132-8434 (Vivo)
(16) 9 9301-3372 (Vivo)



moacyr.alvesf@gmail.com



Rua Elise Jensen, 136
Bairro Escola Agrícola
BLUMENAU / SC
CEP: 89.031-260

PERFIL

Profissional com prática e experiência acumulada na liderança de operações da cadeia de abastecimento (canais diretos e indiretos), com bons resultados nos processos e nas ações de expansão de mercado, no segmento de produtos de consumo de massa.

FORMAÇÃO

Ensino Médio
Colégio Casabranquense

CURSOS

- Boas Práticas Fabricação BPF, SENAI Campinas/SP (2009 / 2010);
- Capacitação Técnica para Indústria de Águas Minerais, Fac. de Ciências da Saúde de São Paulo (2009).

EVENTOS

- Coordenação de equipe em várias edições da **APAS**, inclusive nas Regionais;
- Coordenação de equipe em várias edições da **AMIS**;
- Visitas às várias edições da Feira da Panificação – **FIPAN** e também **FISPAL Tecnologia**.

EXPERIÊNCIA

Fórmula Hum Ind. de Alimentos Ltda. (Unidade em Gaspar-SC)

Período: março-2020 / dezembro/2021

Gestor comercial (PJ)

Segmento panificação congelada, coordenação das atividades e prospecção, definindo contratações, treinamentos, planejamento e gestão de operações (em SC), visando expansão junto ao mercado e retomada do crescimento pós pandemia.

IRPÃO - Ind. e Com. de Massas Alimentícias Ltda. (Gold Pão)

Período: maio-2012 / março-2019

Gerente comercial (PJ)

Reporte ao conselho, segmento panificação congelada, na gestão das atividades cotidianas, prospecção com perfil 80% Farmer e 20% Hunter, ações sobre contratações, treinamentos, planejamento e gestão de operações (em SP e MG), buscando expandir nos segmentos AS e Conveniências, com crescimento significativo nas modalidades *B2B* e *B2C*, em torno de 30% / ano.

Águas Prata Ltda. (Sede Adm. Campinas/SP).

Período: setembro-1994 / outubro/2011

Sup. reg. vendas / cood. nac. vendas / gerente de operações

Reporte ao diretor executivo (Banco Alfa), segmento Água Mineral, unidades Águas da Prata e Cunha/SP, e CDs em Osasco/SP e Duque de Caxias/RJ (em torno de 180 colaboradores). Gestão corretiva e estratégia de campanhas (*selling in* e *selling-out*), para ampliar a visibilidade nos principais clientes; Franquias Coca-Cola e redes GPA, Macko, Walmart, Carrefour, Sam's, etc. Interface com área Jurídica para follow-up de inadimplentes e contratos de parcerias, etc.

ML Distribuidora Ltda. (Regional Campinas/SP).

Período: abril-1993 / agosto/1994

Supervisor regional de vendas

Coordenação da equipe na macrorregião de Ribeirão Preto e sul de Minas Gerais, segmento higiene pessoal (Gillette). Redução dos custos operacionais e crescimento do faturamento pela conquista de novos canais, ampliando a fidelidade e fortalecendo as relações.

Philip Morris Brasil S/A (Regional Ribeirão Preto/SP).

Período: setembro/1981 a outubro/1992

Vendedor / sup. de distribuição - vendas / gerente de Filial

Reportava ao gerente de área (SP), na gestão das operações de mercado (tabaco), na macrorregião de Rib. Preto, visando ampliar o *share of market* das principais marcas nos canais estratégicos. Participante do grupo que promoveu a fusão das operações (incorporação da RJ Reynolds), pela aquisição efetivada em 1990.