

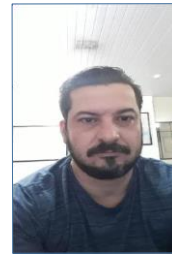
CURRICULUM VITAE

Wilson de Souza Lino Filho.

41 Anos.

Cel. 9.9309.9875 / 9.9312.2125Rec.

E-mail: wilsonsouzalino@gmail.com



Alameda Francisco Cristofani, 795

bloco 5 apto 205

Parque dos Lagos

Ribeirão Preto – S.P.

Objetivo

Crescimento profissional e financeiro.

Uma oportunidade para desenvolver e melhorar meus conhecimentos e algo que possa me instruir de forma crescente e continua.

Áreas

Supervisão / Liderança e Vendas.

Formação

Superior incompleto

(Psicologia - Unaerp)

Cursos

Informática: pacote office completo.

Resumo Profissional

Experiência em Liderança e Supervisão. Vendas.

Livre de vícios , desenvoltura e determinado.

Grande experiência em empresas de grande porte

Histórico Profissional

Nova Forma – Grupo FORTLEV.

03/2021 a 06/2021

Supervisão de Representantes , positivação de Clientes , prospecção e vendas

Grupo GPLEX Comercio de Eletrodomesticos Ltda EPP

01/2020 – 02/2021

Vendas externas , apresentação e inclusão de linha gourmet na região.

Ibratex / Artcril Tintas e Texturas

10/2018 - 05/2019

Vendas Externas: Captação de novos clientes, apresentação e demonstração de produtos.

Vendedor Interno: atendimento a clientes na loja

Neste período, atuei inicialmente como vendedor interno, e logo para externo, apenas cobrindo e ajudando na loja quando era necessário.

Externo desenvolvi ótimo trabalho, levando para empresa novos clientes e parceiros, bem como apresentação da empresa para inúmeros condomínios e obras em Ribeirão Preto.

Martfer -Comercio de ferragens LTDA

10/2017 – 06/2018.

Principais funções: Assistente de vendas e suporte ao supervisor de campo, atuando com abertura de novos clientes e supervisão da carteira de clientes existente, auxiliando na venda e dando suporte ao campo técnico da empresa. Sempre visando por um atendimento em excelência.

Construdecor – Sodimac Ribeirão Preto.

12/2015 – 10/2017

Principais Funções: Setor de Tintas - manipulação nas máquinas de tinta (Microblend / Suvinil). Com treinamento específico e técnico da máquina Microblend. Abastecimento e limpeza. Vendas e atendimento ao público.

Marca Telecom LTDA.

07/2014 – 05/2015.

Principais Funções: Vendas, telemarketing, estoque, cobrança e planejamento

Distribuidora de Eletrônicos Route66 LTDA.

07/2012 – 06/2014.

Principais Funções: Vendas, telemarketing, cotações e muitas vezes responsável pelo movimento e recebimento de caixa.

Montana Tecidos LTDA- EPP.

02/2009 – 01/2012.

Principais Funções: Vendas de tecidos para empresas e consumidores

Construmega Megacenter da Construção LTDA (Telha Norte)

05/2007 – 11/2007.

Principais Funções: limpeza, manutenção e abastecimento nas máquinas Coral / Suvinil e Sherwin-Williams. Também em vendas, cotações e atendimento aos clientes.

Magazine Luiza S/A.

11/2001 – 05/2006.

Principais Funções: vendas, cobrança

Promovido a encarregado de vendas em 08/2005 (Setor de Móveis e Eletrônicos).

Vendas e cobranças a clientes.

Após assumir a função de encarregado ficando responsável pela liderança de uma equipe de 10 vendedores, responsabilidade e auxílio as rotinas de abertura da loja, controle de caixas, sempre que necessário

Minhas principais atribuições / Pontos fortes

Facilidade de relacionamento

Fácil adaptação e conhecimento em novas tarefas e funções

Autoconfiante

Persistente