

## Alex Teixeira Veneranto



Brasileiro, 44 anos, casado, 01 Filha  
Rua Vereador João Dolvino Vieira, 623 - CEP 88820-000  
Bairro Tereza Cristina – Içara – SC  
Telefone: (48) 99964 1463 / 99159 4003  
E-mail: alex.veneranto@gmail.com

### FORMAÇÃO

---

- Superior: Engenharia de Agrimensura – UNESC (concluído 2010)
- Pós Graduação: Tecnologia Produção Cervejeira – ESCM / Faculdade Épica (concluído 2022)

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

---

#### **Forauto Peças e Veículos - Concessionária Ford / 2021 - 2022**

**Cargo:** Gerente Comercial e Marketing

**Ramo de Atividade:** Comércio Varejista de Veículos Novos e Seminovos.

**Principais atividades:**

Gestão da equipe de vendas para as linhas de veículos novos FORD como concessionária e seminovos multimarcas, distribuídos em 02 unidades. Gestão de marketing do grupo de empresas Forauto veículos, caminhões, processos financeiros e seguros.

#### **A. Angeloni & Cia / 2016 - 2021**

**Cargo:** Gerente Negócios Produção

**Ramo de Atividade:** Comércio Varejista.

**Principais atividades:**

**Gerente de Negócios Produção (01/2020 – 10/2021)** – Gestão comercial de produção nas operações de Padaria, Lanchonetes/Cafeterias, Rotisserie, Cozinha Oriental e Insumos para Central de Produção.

**Analista de Negócios Sênior (04/2016 – 12/2019)** - Logística de aquisições, operações comerciais, gerenciamento de categorias, análise de planograma, planejamento comercial, estudo de mercado e desenvolvimento de produto nas categorias de Mercearia e Commodities.

#### **Pro Eletro Equipamentos de Perfuração Ltda / 2014 - 2016**

**Cargo:** Superintendente Comercial

**Principais atividades:** Direção Executiva das áreas de Suprimentos, Inteligência Comercial, Gestão de Mercado, Importação, Marketing e Departamento Técnico.

**Ramo de Atividade:** Distribuição e Comércio de insumos e serviços para os setores de mineração, construção civil, metal/mecânico, geotécnico, energia, moveleiro, infraestrutura, cerâmico entre outros.

#### **A. Angeloni & Cia / 2012 - 2014**

**Cargo:** Analista de Negócios Pleno.

**Principais atividades:** Logística de Aquisições, operações comerciais categorias de Refrigerantes, Sucos, Refrescos, Bebida de Soja, Cervejas, Cervejas Especiais, Destilados, Vinhos e Espumantes.

**Ramo de Atividade:** Comércio Varejista.

## **Pro Eletro Equipamentos de Perfuração Ltda / 2004 - 2012**

**Cargo:** Gerente Nacional de Vendas.

**Principais atividades:** constituição e coordenação de equipe comercial; estratégia para atuação no mercado; planejamento para prospecção de clientes e expansão, coordenação de pós-venda e assistência técnica; coordenação do marketing direto (feiras, palestras e mídias); coordenação de Compras e importação.

**Estrutura corporativa:** Matriz Criciúma / SC e filiais em RS, SP e MG.

**Ramo de Atividade:** Distribuição e Comércio de equipamentos, peças, ferramentas e serviços para os setores de mineração, construção civil, geotecnia, ar comprimido, florestal e geração de energia.

## **Supralith Indústria e Comércio de Tintas e Vernizes Ltda / 2000 – 2004**

**Cargo:** Gerente Nacional de Vendas

**Principais atividades:** Formação de equipe comercial interno, externo e supervisores regionais, prospecção de mercado e clientes (varejistas e atacadistas), consolidação da marca, coordenação de eventos (feiras, palestras e convenções), coordenação de equipe pós-vendas, coordenação do Marketing, centro de custos e outras atividades relacionadas.

**Ramo de Atividade:** Indústria e Comércio de solventes, tintas e vernizes para aplicações imobiliárias, industriais, moveleira e naval.

## **QUALIFICAÇÕES E ATIVIDADES PROFISSIONAIS**

---

- Classificações Fiscais e Tributários para Compradores - ACIC (2012)
- Gerenciamento Financeiro - ACIC (2012)
- Curso técnico em Edificações - SENAI (2011)
- Seminário de gerenciamento e execução de projetos rodoviários - CREA / SC (2010)
- Seminário Amazônia legal (Georreferenciamento Nacional) - INCRA / DF (2009)
- Curso de avaliação de imóveis Rurais - IBAPE / SC (2009)
- Curso de suprimentos (compras e armazenamento). Sobratema / SP (2008)
- Curso de projetos vetoriais, AUTO CAD 3D - Unesc (2007)
- Curso gerenciamento comercial e relações humanas - ACIC / SC (2007)
- Curso de inglês / conversação - Yazigi / SC (2006)
- Crédito e Cobrança - Senai / SC (1995)

## **INFORMAÇÕES ADICIONAIS**

---

- Responsável comercial pela elaboração e comercialização cestas corporativas (básicas e sazonais) rede Angeloni Supermercados 2017 a 2019;
- Prêmio Destaque do ano para Sistemas de Capacitores de Energia / SCE - Siemens 2011;
- Prêmio melhor projeto para ampliação viária - Rodovia SC 435 - Unesc / SC (2010);
- Palestra sobre técnicas comerciais e desenvolvimento regional / Palestrante - Apemat / SP (2009);
- Palestra sobre desenvolvimento de mercado e gestão de equipe comercial para o setor de Tintas e Vernizes – ABRAFATI / SP (2007).

Içara / SC, 01 de Junho de 2022.