

## Anderson Antunes Alves



Rua: Manoel José da Silva  
Nº: 1300  
Bairro: Sertão do Rio Bonito  
CEP: 88750-000  
Braço do Norte - SC  
Fone: (48) 99956-9639  
E-mail: [a3.ander@gmail.com](mailto:a3.ander@gmail.com)

### Objetivo: Posição na Área Comercial

#### Qualificações:

- Experiência de mais de 18 anos na área de Vendas e Expansão
- Experiência profissional na área de Gestão de Projetos
- Experiência profissional na área de Gestão de Equipes
- Experiência profissional na área de Expansão de Mercado
- Experiência profissional na área de Administração Financeira
- Experiência profissional na área de Vendas B2B
- Experiência profissional na área de Controle de Qualidade
- Experiência profissional na área de Controladoria de ERP
- Experiência profissional como Analista de Dados
- Experiência profissional como Instrutor de Curso de Informática
- Experiência profissional em Eventos/Feiras de negócios
- Profissional dedicado ao trabalho, responsável, capacidade de resolver problemas com soluções preventivas, inovações, trabalho em equipe.

#### Formação acadêmica:

- Tecnólogo em Gestão da Tecnologia da Informação - 2008  
Unisul – Universidade do Sul de Santa Catarina  
Tubarão – SC
- Tecnólogo em Engenharia de Software – 2003 – Senac – Tubarão - SC

#### Outros Cursos:

- Curso de Qualidade e Fidelização de cliente – 2006
- Curso de Gerenciamento e Liderança - 2007
- Curso de Planejamento tributário - 2009
- Curso de Atendimento ao Cliente – 2010
- Curso em Gestão de Projetos – 2011
- Curso de Estratégia de Vendas - 2011
- Curso de Técnicas de Controladoria - 2012
- Curso de Técnicas de Negociação – 2013
- Curso de LHS - 2013
- Curso de Estratégia Comercial – 2014
- Curso de Otimização do Tempo e Trabalho – 2014

- Curso de Diversidades na Organização – 2015
- Curso de Inbound de Marketing – Funil de Vendas – 2015
- Estratégia de Vendas – Conhecendo seu público alvo – 2016
- Técnicas de abordagem em Vendas – 2017
- Coaching e Inteligência emocional em Vendas – 2018 (Curso/Palestra 8hs)
- Curso de Inteligência Emocional – Online - 2019
- Curso Efeito Disney – Conex – 2019
- Treinamento de Coaching em Vendas – 2020
- Imersão em Vendas Mercado Global– 2021 – curso online
- Treinamento ELOS I – Poder Emocional – 2022
- Imersão em Vendas B2B – 2022
- Gestão Comercial 4.0 em Alta Performance – Instituto RV - 2022

### **Habilidades:**

- Excel Avançado
- Software CRM Pipedrive, Ploomes
- Microsoft Office
- Bizage
- Ultra Edit
- Microsoft Project
- FreeMind
- Inglês Técnico
- Softwares de Conexão Remota
- Google Maps – Arquitetura de localizações
- Programa 5S
- Experiência em participações de Feiras/Workshop
- Metodologia Canvas e Kanban
- Gestão de equipes interna e externa
- Aplicação de PDCA
- Aplicação de POP – Procedimento Operacional Padrão
- Aplicação de OKR

### **Histórico Profissional:**

- Silbeck Sistemas – Coordenador Comercial – Março de 2016 até o presente momento.
- Trier Sistemas – Coordenador de Expansão e Controladoria – de Julho de 2003 até fevereiro de 2016
- Instituto Mix – Instrutor de Informática – de Junho de 2011 até novembro de 2015
- JF Maquinas – Consultoria Administrativa – de Setembro de 2010 até dezembro de 2015.
- BS Marmoraria – Consultoria em Controladoria – de julho de 2015 até agosto de 2016
- Mais Brilho – Consultoria em Controladoria – de Dezembro de 2015 até dezembro de 2016

### **Dados Pessoais:**

- Brasileiro, 41 anos, Casado, 1 filho.

**Braço do Norte, agosto de 2022**