

MATHEUS CARARA DOS SANTOS

Brasileiro, 27 anos, Solteiro

São José dos Pinhais, Paraná | **Celular:** (41) 9 9705-4781

E-mail: santoscmatheus@hotmail.com | **LinkedIn:** <https://www.linkedin.com/in/matheus-carara/>

GESTÃO COMERCIAL | EXECUTIVO DE VENDAS | CONSULTOR COMERCIAL

Sobre mim

Habitado a trabalhar com metas, tenho o foco e a resiliência necessárias para alcançá-las, buscando oportunidades, calculando os riscos e persistindo sempre a procura do melhor negócio. Tenho posição argumentativa e um bom senso de planejamento dos objetivos a serem alcançados.

Resumo de Qualificações

- Profissional com 8 anos de experiência nas áreas Administrativa, Planejamento Estratégico e Comercial. Forte atuação na reestruturação de processos, consultoria de negócios e gestão de projetos, visando a maximização dos resultados com o menor custo operacional.
- Profissional com sólida experiência em Vendas e Manutenção de Carteira dos clientes ativos, atuando fortemente com prospecção e captação de novos clientes, e também na recuperação de clientes inativos.

Formação Acadêmica

- Pós-Graduação em Gestão de Recursos Humanos – Universidade Positivo/PR, 2019.
- Graduação em Tecnologia de Processos Gerenciais – UNOPAR/PR, 2018.

Histórico Profissional

Atual PagSeguro Uol

Empresa nacional de grande porte do segmento de Adquirência.

Gerente de Negócios

- Fazia a gestão e manutenção de carteira com mais de 100 clientes ativos no varejo, prospecção e captação de novos clientes além de recuperação de clientes inativos, churn e base ativa, negociações, margem operacional e venda de máquinas. Atuava fortemente com o auxílio nos investimentos dos clientes e com Sell-in e Sell-out.

2022 a 2022 Cielo SA

Empresa nacional de grande porte do segmento de Adquirência.

Gerente de Novos Negócios – Nível V

- Fazia a gestão e manutenção de carteira com mais de 130 clientes ativos no varejo, prospecção e captação de novos clientes além de recuperação de clientes inativos, churn e base ativa. Atuava em conjunto com Banco do Brasil e Banco Bradesco no atendimento de clientes de Grandes Contas.

2021 a 2022 Grupo Intersept

Empresa nacional de grande porte do segmento de Segurança Patrimonial.

Especialista em Segurança

- Fazia a Análise de risco do ambiente, instalações dos equipamentos de segurança, orçamentos, onboarding e closer B2C.

2013 a 2020 | Stang Distribuidora de Petróleo LTDA | Supervisor Administrativo

Formação Complementar

- Liderança e Motivação – Unopar, 2017.
- Qualidade e Melhoria Contínua – Unopar, 2017.

Informática e Outras Informações

- Microsoft Office – Avançado.
- Conhecimento de ERP: Força de Vendas.
- Matemática Financeira HP12C.
- Técnicas de Vendas.
- NR's-9, 20 e 35 e Brigadista.
- Total disponibilidade para viagens.
- Forte habilidade didática.
- Premiado como melhor performance em Vendas pelas empresas ZAZ e Cielo nos anos de 2021 e 2022.