



Rodrigo Roecher de Faria

Brasileiro 30 anos. Rua: Leoberto Leal, 690 - Braço do Norte – Santa Catarina. E-mail: ro.loopes@hotmail.com -
Telefone: (48) 99687-5578

Objetivo:

Comercial, vendas, relacionamento e atendimento ao cliente.

Resumo

Profissional com 10 anos na área comercial nos ramos de Epi, indústria, moda e sistemas. Pude contribuir também na área administrativa como faturamento e gestão de marca. Atuando no ramo de vendas, presencial e on-line, com vasto aprendizado na área e experiência com atendimento ao cliente. Nesse tempo aprendi que pessoas precisam de pessoas o tempo todo e viver é se relacionar.

Formação

- Ensino Médio Completo
- Cursos Complementares: Solução em Vendas Focada no Cliente (Corsul, 2015); Programação Neurolinguística e Vendas (Enforce, 2017)

Experiências

VENDEDOR | SILBECK SISTEMAS | 21/02/2022 - 05/06/2023 | BRAÇO DO NORTE - | SC. BRASIL

- Principais atividades: prospecção de clientes, apresentação e venda do sistema on-line.

VENDEDOR | TASKDO SISTEMAS | 13/10/2021 - 01/02/2022 | BRAÇO DO NORTE - | SC. BRASIL

- Principais atividades: prospecção de clientes, apresentação e venda do sistema on-line.

REPRESENTANTE | WE REPRESENTAÇÕES | 20/10/2020 – 04/05/2021 | FLORIANÓPOLIS, SC. BRASIL.

- Principais atividades: Representação da marca acostamento em todo o estado de Santa Catarina focado em vendas, prospecção e gestão de carteira de clientes e auxílio em VM.

AUXILIAR DE COORDENAÇÃO | ZANELATO E FLACH LTDA | 02/2019 - 04/2020 | FLORIANÓPOLIS, SC. BRASIL

- Principais atividades: Vendas, gestão da marca Colcci (acompanhamento de indicadores), prospecção de clientes, auxílio de VM. Contribuí com meus indicadores para prêmios importantes como a medalha Colcci.

VENDEDOR INTERNO | CORSUL COMÉRCIO DE PRODUTOS PARA INDÚSTRIA LTDA | 06/2014 - 12/2017 | SÃO JOSÉ, SC. BRASIL.

- Principais atividades: Vendas, pós-venda, prospecção de clientes. Ajudei a aumentar em 40% as vendas do setor em 2017.

“ Gostaria de uma oportunidade de nos conhecermos ”