

Jean Carlo Lima de Oliveira

Rua Clarício Ribeiro, 98 – São Conrado

43 anos - Estado Civil: Casado

(67) 99238-4326

E-mail: jeanlo_carlo@hotmail.com

Olá somos a JCO Com e Representações primeiramente gostaríamos de agradecer a oportunidade de contato, e informar que estamos à disposição de vossa empresa para desenvolvermos sua Marca em nossa área de atuação no estado de Mato Grosso do Sul.

❖ **REPRESENTAÇÕES:**

- ✓ GIRANDO SOL
- ✓ IMPERADOR ALIMENTOS

❖ **EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL:**

✓ ***Lactínios Tirol.***

Cargo: Coordenador Regional de Vendas – MS/MT.

Período: novembro /2020 até Setembro 2021.

Coordenar as atividades de vendas nos estados de MS/MT, orientar vendedores e representantes, analisar performance da equipe, visando o cumprimento de metas estabelecidas. Acompanhar os processos na pós-venda, prazos de entregas e pagamentos e participar na definição da estratégia de vendas.

✓ ***Nestlé Brasil LTDA.***

Cargo: Vendedor Pleno

Período: janeiro/2012 até janeiro/2020

Atividades desenvolvidas: Vendedor KA responsável pela conta Grupo Pereira (Comper, Fort e Atacado BF) com lojas nos estados MS – MT – DF – SC e era de minha responsabilidade as seguintes atribuições: Baixa Financeira de todas Regionais.

Cadastro de Produtos lançamento e Inovações.

Reuniões apresentação Plano Negócio e acompanhamento de todas Regionais.

Responsável equipe de Merchandising - Gestão de equipe com 30 promotores, treinamento e acompanhamento.

✓ ***Nestlé Brasil LTDA.***

Cargo: Coordenador de Negócio.

Período: janeiro/2010 até janeiro/2012

Atividades desenvolvidas: Implementação de Processos de padronização -Treinamento equipe de Vendas (Supervisores, Vendedores e Merchandising) - Planejamento, acompanhamento e execução das ações Sell Out definidas pelo Marketing.

✓ ***Nestlé Brasil LTDA.***

Campo Grande - MS Jean Carlo Lima de Oliveira

Cargo: Vendedor Júnior

Período: dezembro/2009 até janeiro/2010

Atividades desenvolvidas: Promovido a Vendedor Região Acre onde fiquei por 1 ano

Uma grande experiência que agregou muito para desenvolvimento de minha carreira.

✓ ***Nestlé Brasil LTDA.***

Cargo: Repositor de Merchandising

Período: junho/2003 até dezembro/2009

Atividades desenvolvidas: Iniciei minha carreira como repositores de vendas passei por todas as fases:

Promotor Junior

Promotor Pleno

Promotor Sênior

Coordenador de merchandising

❖ **CURSOS DE APERFEIÇOAMENTO:**

➤ ***Treinamento VOCÊ / Treinamento Diamond (Instituto VOCÊ)***

Desenvolver a inteligência e o controle emocional, trabalho em equipe, ampliar habilidades e responsabilidades. - Carga Horária: Treinamento VOCÊ, 34 horas / Treinamento Diamond, 32 horas

➤ ***Treinamento PNL na Prática*** (Curso de programação neurolinguística – Instituto Suelen Petry)
Curso com objetivo de entender as pessoas, gerenciar melhor seus pensamentos e emoções, tornando-se líderes de si mesmas, melhorando seus relacionamentos, liderança, desempenho e performance.
Carga Horária: 72 horas – 04 módulos

➤ ***Pacote office – Excel – Word***

❖ **GRAU DE INSTRUÇÃO**

✎ Ensino Superior completo

Instituição: Faculdade São Marcos – Curso: Administração de Empresas

❖ **REFERÊNCIAS PESSOAIS**

✎ Thiago Dário – Gerente de Vendas Broker - (67) 9287-6706

✎ Alisson Correa – Coordenador de Negócios Nestlé - (62) 99971-2432