

CURRÍCULO MARCELO DÍAZ GUTIÉRREZ

DADOS PESSOAIS

Nome: Alberto Marcelo Díaz Gutiérrez

Data de Nascimento: 20/01/1976

Naturalidade: Uruguiaio – Residente no Brasil desde fevereiro de 2010

Estado Civil: Casado

Filhos: Sim

Carteira de Habilitação: Categoria B

Endereço: Rua Christiano Hertel, 868 – Blumenau, SC – CEP 89075-258

Telefone: (47) 92000-9048

E-mail: marcelodiaz.uy@gmail.com

LinkedIn: www.linkedin.com/in/marcelo-díaz-br-uy

OBJETIVO PROFISSIONAL

Busco desafios nos quais possa agregar valor à corporação, contribuindo para o crescimento do negócio e desenvolvimento das pessoas sob minha gestão. Tenho expertise em estratégias comerciais, negociação e gestão de grandes contas, com foco em aumento de market share e eficiência operacional.

FORMAÇÃO ACADÊMICA


- **Marketing** – Grupo Uniasselvi (Cursando)

Idiomas:

- Português (Fluente)
 - Espanhol (Nativo)
-


EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Consultoria Independente em Comércio Exterior

 2023 – Atual


- Atuação como consultor especializado em internacionalização de empresas e expansão de negócios para mercados do Mercosul.
- Desenvolvimento de estratégias para empresas que buscam oportunidades no Brasil e na América Latina.

Bebidas Fruki – Executivo de Vendas Key Accounts

 09/2021 – 09/2022


- Responsável pela gestão e negociação de grandes contas.
- Desenvolvimento de estratégias para expansão de mercado e fortalecimento da marca.

Coca-Cola - Vonpar e Femsa Brasil – Supervisor de Grandes Contas / Executivo de Vendas Key Accounts

 09/2014 – 04/2021


- **Crescimento de Market Share:** Expansão de 74% para 80% durante a gestão.
- Gestão estratégica de grandes redes varejistas e atacadistas.
- Liderança de equipes de vendas para execução comercial de alto impacto.
- Desenvolvimento de planos comerciais e parcerias estratégicas.

Mastercell Empresas (TIM Corporativo) – Gerente Comercial

 03/2013 – 11/2013


- Coordenação da equipe comercial e negociação de soluções corporativas.

Nextel Telecomunicações Ltda. – Assessor Comercial

 01/2012 – 11/2012


- Gestão de clientes empresariais e desenvolvimento de soluções personalizadas.

Claro Empresas – Consultor Corporativo

 07/2011 – 12/2011


- Venda e gestão de contas empresariais.

Transit do Brasil S.A. – Executivo de Vendas Pleno


 08/2010 – 07/2011

- Desenvolvimento de estratégias de captação e fidelização de clientes.


Ford – Irmãos Sperandio – Vendas Externas

 05/2010 – 07/2010


TIM – Mix Mobilidade – Consultor de Vendas Corporativas

 03/2010 – 05/2010


Movistar – Telefônica Espanhola (Uruguai) – Vendas B2B

 04/2009 – 02/2010


Heineken (Uruguai) – Supervisor de Vendas Distribuidor

 05/2005 – 10/2007


Compañia Salus S.A. (Danone & Ambev - Uruguai) – Supervisor de Vendedores Distribuidor

 08/2000 – 10/2007

EUSA – Embotelladora del Uruguay S.A. (Pepsi - Uruguai) – Vendedor Distribuidor

 11/1994 – 06/1999

Cympay S.A. (Grupo Oetker - Uruguai) – Vendedor Distribuidor

 12/1992 – 04/2000

QUALIFICAÇÕES E COMPETÊNCIAS

- Liderança e gestão de equipes de alto desempenho.
- Planejamento e execução de estratégias comerciais.
- Habilidade em negociação e relacionamento com grandes contas.
- Desenvolvimento de novos mercados e canais de venda.
- Foco em resultados, eficiência operacional e inovação.

REFERÊNCIAS PROFISSIONAIS

Disponíveis sob consulta.

Agradeço a atenção e estou à disposição para oportunidades e parcerias estratégicas.
Blumenau, SC – 2025

Marcelo Díaz Gutiérrez