



ANDRÉ TOMELIN BOGO

REPRESENTANTE DE VENDAS

CONTATO

☎ 47 99265-9985

✉ indusmad@hotmail.com

📍 Rua Tocantins, 333,
Estados, Indaial SC

- 44 anos, Casado

FORMAÇÃO

2021

UNIASSELVI

- Gastronomia

2021

UNIASSELVI

- Administração

QUALIFICAÇÕES

- Inglês - Nível Básico
- Pacote Office

PERFIL

Profissional com 20 anos de experiência na área comercial. Com habilidades em negociação, prospecção e fidelização de clientes nos segmentos de construção civil, elétrico, indústria madeireira e alimentícia. Tem como diferenciais: gestão de pessoas, administração e criação de processos. Comunicativo, extrovertido e disciplinado valoriza o trabalho em equipe. Conduz sua rotina com proatividade e organização buscando atingimento de metas. Trabalha alinhado com os valores, missão e objetivos da organização contribuindo assim com o crescimento e desenvolvimento da instituição. Conhecimento no ramo alimentício através de experiência com restaurante atuação com fornecedores, além de atuar por mais de 10 anos na pecuária com compra de animais e venda de bovinos à frigoríficos.

EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

Bebidas Max Wilhelm Ltda

2024-2025

Vendedor Externo

- Atendimento aos clientes de forma presencial e remota por meio dos canais digitais e telefone, na região da Costa Esmeralda (litoral de Baln. Camboriú até Bombinhas). Negociação de pedidos e prospecção de novos clientes.

Copal Distribuidora de Alimentos

2021-2023

Vendedor Externo

- Atendimento aos clientes de forma presencial e remota por meio dos canais digitais e telefone, na região de Blumenau. Negociação de pedidos e prospecção de novos clientes.

Muffatão Atacado e Distribuidor

2021-2021

Vendedor Externo

- Atendimento aos clientes de forma presencial e remota por meio dos canais digitais e telefone, na região de Indaial, Timbó, Pomerode e Rodeio. Negociação de pedidos e prospecção de novos clientes.



ANDRÉ TOMELIN BOGO

REPRESENTANTE DE VENDAS

CONTATO

☎ 47 99265-9985

✉ indusmad@hotmail.com

📍 Rua Tocantins, 333,
Estados, Indaial SC

- 44 anos, Casado

FORMAÇÃO

2021

UNIASSELVI

- Gastronomia

2021

UNIASSELVI

- Administração

QUALIFICAÇÕES

- Inglês - Nível Básico
- Pacote Office

Segalas Alimentos

2020-2021

Vendedor Externo

- Atendimento aos clientes de forma presencial e remota por meio dos canais digitais e telefone, na região de Indaial. Negociação de pedidos e prospecção de novos clientes.

Tomelin Esquadrias PVC

2020-2020

Executivo de Vendas

- Atuando na região da Grande Florianópolis com prospecção de novos clientes; atendimento por meios digitais, além de telefone e presencial. Apresentação do portfólio de produtos da empresa como: esquadrias, persianas, portas entre outros. Elaboração de projetos conforme customização do cliente; Negociação e venda de produtos; Visita à construtoras, engenheiros e arquitetos. Reuniões mensais com apresentação de pipeline.

Elite Restaurante

2018-2020

Proprietário - Indaial SC

- Atuação no gerenciamento e administração do ramo gastronômico; Gestão de pessoas, folha de pagamento e contratação; Compras e atendimento a fornecedores; Atendimento ao público; Elaboração de Menu; Promoção de eventos.

Indusmad Ind e Com de Madeira

2014-2019

Proprietário - Sinop MT

- Atuação no segmento de indústria madeireira; Gestão, administração e comercialização de madeiras serradas em bruto; Contratação de pessoas, folha de pagamento, desenvolvimento de equipe; gerenciamento de 11 funcionários entre técnicos e administrativos; Controle fiscal e financeiro; Compras e negociação junto a fornecedores; Venda e comercialização nacional; Reuniões semanais com equipe para análise produção, organização e processos.



ANDRÉ TOMELIN BOGO

REPRESENTANTE DE VENDAS

CONTATO

☎ 47 99265-9985

✉ indusmad@hotmail.com

📍 Rua Tocantins, 333,
Estados, Indaial SC

- 44 anos, Casado

FORMAÇÃO

2021

UNIASSELVI

- Gastronomia

2021

UNIASSELVI

- Administração

QUALIFICAÇÕES

- Inglês - Nível Básico
- Pacote Office

ADMAD Ind e Com de Madeira

2008-2013

Sócio - Sinop MT

- Atuação no segmento de indústria madeireira; Gestão, administração e comercialização de madeiras serradas em bruto; Compras e negociação junto a fornecedores; Venda e comercialização nacional.

Eletrotécnica Pagliari

2001-2003

Executivo de Vendas

- Venda para pessoa física e jurídica de material elétrico de alta e baixa tensão, além de quadro de comandos e acessórios; Atendimento ao público em loja; Telemarketing ativo; Prospecção de clientes; Inclusão de pedidos em sistema.